V.I.E.L®

COACHING + TRAINING

Ausbildung zum zertifizierten

Business-Trainer

dvct deutscher verband für coaching & training e.v.

WEITERBILDUNG HAMBURG e.V. · Geprüfte Weiterbildungseinrichtung

TRAINING

V.I.E.L® Ausbildung zum Business Trainer

Seite

Herzlich willkommen! 3

Die Ausbildung zum Business Trainer 4
Ziele der Ausbildung 5
Architektur der Trainer-Ausbildung 6
Das Training Kompakt-Seminar 7
Methodik und Didaktik 8
Verkaufstrainings 9
Führungskräfte-Training 10
Arbeit mit Teams 11
Konfliktseminare 12
Zertifizierung zum Business Trainer 13
Das Team der Ausbilder 14

V.I.E.L® 15
Weitere Ausbildungen 17
Referenzen 18

Kostenlose Informations-Veranstaltungen 19
Termine und Preise: Training Kompakt 20
Termine und Preise: Ausbildung zum Business Trainer 21
Anmeldeformular 22
Teilnahmebedingungen 23

Herzlich willkommen!

Mit dieser Broschüre möchten wir Ihnen ein besonderes Weiterbildungs-Modell vorstellen. Die V.I.E.L® Ausbildung zum Business Trainer ist sowohl eine Maßnahme zur Steigerung Ihrer beruflichen Kompetenz als auch zur gezielten Persönlichkeitsentwicklung. Durch die erfolgreiche Teilnahme erwerben Sie und Ihre Mitarbeiter die Fähigkeit, Vorträge, Seminare und Workshops erfolgreich durchzuführen. Sie erlernen die Kunst, eine Gruppe von Menschen souverän und zielorientiert zu führen. Sie bekommen praktisches Handwerkszeug, um schnell und nachhaltig eine positive Beziehungsebene aufzubauen, um Teilnehmer zu motivieren und um die nötige Akzeptanz für Ihre Vermittlungsinhalte zu gewinnen. Außerdem erhalten Sie Leitfäden, Konzepte und Materialien zur Darstellung der wichtigsten Business-Themen. Sie erwerben das entscheidende Know-how in den wesentlichen Kompetenzfeldern der professionellen Menschenführung:

- Optimierung Ihrer Führungsqualitäten
- Sprachliche und rhetorische Fähigkeiten
- Psychologische Werkzeuge der erfolgreichen Kommunikation
- Know-how für eine wirksame Team- & Gruppenleitung
- Kreatives Konfliktmanagement
- Integration von Widerständen und Umgang mit schwierigen Teilnehmern
- Intensive Persönlichkeitsentwicklung
- Nachhaltige Motivation von Teilnehmern
- Strukturierung von Seminaren, Workshops und Meetings
- Souveräner Umgang mit Gruppenphasen und überzeugendes Zeitmanagement
- Maßnahmenplanung zur Ziel- und Ergebnissicherung
- Kompetenz beim Einsatz didaktischer Instrumente

Als Teilnehmer des Seminars „Training Kompakt: Überzeugend vor Gruppen sprechen!“, dem Besuch aller Bausteine und nach erfolgreicher Live-Demonstration Ihrer Prüfungs-Trainingseinheit erhalten Sie zum Abschluss der Ausbildung ein Zertifikat als Business Trainer.
Zertifizierung durch den dvct optional möglich. Alle Module können auch einzeln und voneinander unabhängig gebucht werden.

V.I.E.L® Coaching + Training ist zertifiziertes Mitglied des dvct (Deutscher Verband für Coaching & Training e.V.)

V.I.E.L® ist Mitglied des Vereins Weiterbildung Hamburg e.V. und trägt das Qualitätssiegel “Geprüfte Weiterbildungseinrichtung”.

Die Ausbildung zum Business Trainer

Berufliche Kompetenz erfordert kontinuierliche Weiterbildung und Qualifizierung. Seit mehr als 20 Jahren erleben wir daher einen anhaltend starken Boom im Trainer-Geschäft. Mittlerweile achten die Unternehmen verstärkt auf den konkreten Nutzen und die Qualität ihrer Weiterbildungs-Maßnahmen. Das „Gießkannen-Prinzip“ hat ausgedient. Heute gilt für alle Multiplikatoren wie etwa Erwachsenenbildner, interne Fachtrainer und Führungskräfte: Erfolg entsteht durch Teamfähigkeit gepaart mit „Leading Power“.

Moderne Fortbildung wird an Kriterien wie Effizienz, Begeisterungsfähigkeit und Nachhaltigkeit gemessen. V.I.E.L Coaching + Training steht für 15 Jahre kompetente Ausbildungserfahrung. Die Trainer verfügen mit ihren über 80.000 Stunden Lehr und Praxiserfahrung über ein breites Erfahrungswissen mit unterschiedlichsten Zielgruppen, das in Deutschland Maßstäbe setzt.

Gruppen motivieren und zielorientiert führen

Aus neurobiologischer Sicht reicht es nicht aus, nur über Inhalte zu sprechen – als erfolgreiche Führungskraft und Business Trainer müssen Sie Ihre Botschaften überzeugend vorleben. Dabei gilt es, ein Lern- und Arbeitsklima geprägt von Interesse, Spaß und Begeisterung zu erzeugen. Und gleichzeitig müssen Ihre Inhalte nachhaltig wirkungsvoll sein. Als erfolgreicher Business Trainer sind Sie fähig, das zukünftige Verhalten Ihrer Mitarbeiter, Teammitglieder oder Teilnehmer erkennbar positiv zu beeinflussen. Sie „hinterlassen eine Spur“ in den Köpfen und Herzen Ihrer Zuhörer.

Training on the job – der Chef als Qualitäts-Optimierer

Erfolgreiche Führungskräfte praktizieren Training on the job. Sie führen zukunftsorientiert und fungieren als Trainer ihrer Mitarbeiter. Das Fähigkeitsprofil einer erfolgreichen Führungskraft hat sich in den letzten Jahren entscheidend verändert: Neben der altbewährten Fachkompetenz haben Kommunikationsfähigkeiten, Flexibilität und Methodenkompetenz erheblich an Bedeutung gewonnen. Wer seinen Mitarbeitern die Ziele des Unternehmens nachhaltig vermitteln will, um sinngebende Motivation langfristig zu sichern, braucht nicht nur fundierte soziale Kompetenz, sondern auch eine überzeugende, persönliche Ausstrahlung. Die Qualifikation als Business Trainer kann sowohl neue Berufsfelder eröffnen, als auch viele Tätigkeiten als Führungskraft mit neuen Kompetenzen verstärken und anreichern.

Zielgruppe der Ausbildung

Wir richten uns mit dieser Ausbildung an freiberufliche Trainer und interne Fachtrainer, sowie an Führungskräfte, Berater, Projektleiter, Moderatoren und an alle ambitionierten Menschen, die oft vor Gruppen stehen und mit Menschen Lernprozesse anregen.

Ziele der Ausbildung zum Business Trainer

Während der V.I.E.L® Ausbildung zum Business Trainer lernen Sie nicht nur, erfolgreiche Seminare, Workshops und Trainings zu planen und durchzuführen. Die erfahrenen Ausbilder des V.I.E.L® Teams zeigen Ihnen auch, wie Sie selbstsicher auftreten, wirkungsvoll präsentieren und Ihre Botschaften in überzeugender Sprache an Ihre Zielgruppe richten. Sie lernen, Gruppen anzuleiten, Ihre Auftritte und Veranstaltungen dramaturgisch sinnvoll aufzubauen, Medien gehirngerecht zu nutzen und zielorientiertes Feedback zu formulieren.

Ein weiteres Ziel dieser Ausbildung ist es, den Gefahren, Risiken und Störfaktoren bei der Durchführung von Meetings, Seminaren und Trainings rechtzeitig entgegenwirken zu können. Alle Menschen, die im Rahmen ihrer beruflichen Tätigkeit derartige Veranstaltungen leiten, können von der Ausbildung zum Business Trainer erheblich profitieren. Mitarbeiter, Kunden, Teilnehmer, Kollegen und Vorgesetzte erwarten von Ihnen als Veranstaltungsleiter eine gelungene Business-Performance. Als erfolgreicher Absolvent dieser Ausbildung verstehen Sie sich darin, die Erwartungen und Bedürfnisse Ihrer Zielgruppe realistisch einzuschätzen und durch Ihre Darbietung überzeugend zu erfüllen.

Als Teilnehmer erhalten Sie umfangreiche Ausbildungsunterlagen, Seminarkonzepte, Gesprächsleitfäden und Checklisten. Zwischen den Seminaren erhalten Sie Übungsaufgaben, zur Vorbereitung auf die jeweiligen Module. Je größer Ihre Bereitschaft, Ihre Fähigkeiten zu trainieren und sich mit den Lerninhalten auseinanderzusetzen, desto schneller, stärker und nachhaltiger können Sie das Erfolgs-Know-how in Ihre eigene Persönlichkeit und Tätigkeit als Führungskraft oder Trainer integrieren.

Nachhaltigkeit der Ausbildung

Die V.I.E.L® Ausbildung zum Business Trainer ist ein ganzheitliches Weiterbildungsmodell – auch über den Zeitraum der Ausbildung hinaus. Durch eine positive Kunden- und Mitarbeiterorientierung lernen Sie Ihre Leistung als Win-Win-Erfolg zu realisieren. Sie sind Teil eines Trainer-Netzwerks und entwickeln ein wachsendes Empfehlungsmarketing. Zur Transfersicherung bieten wir Ihnen weitere unterstützende Maßnahmen für Ihre zukünftige Tätigkeit als Business Trainer:

- Regelmäßige Supervision Ihrer Trainings-Aktivitäten
- Kompetente Unterstützung bei der Implementierung von Maßnahmen zur gezielten Personalentwicklung in Ihrem Unternehmen

Praxiswerkstatt

Üben, üben, üben: Jedes der dreitägigen Ausbildungsmodule startet mit einer Praxiswerkstatt. Hier üben und probieren sich die Teilnehmer unter fachkundiger Anleitung aus, um ihre Lernerfahrungen stabil abzusichern und die Qualität Ihrer Performances weiter zu steigern. Für Teilnehmer, die das Trainer-Zertifikat des dvct (Dt. Verband für Coaching & Training) erlangen möchten, sind die Praxiswerkstätten verbindlich. Alle anderen sind herzlich eingeladen!

Die Architektur der Ausbildung zum Business Trainer

Testen Sie die Qualität von V.I.E.L Coaching + Training!

Das Seminar „Training Kompakt: Überzeugend vor Gruppen sprechen!“ bietet Ihnen die Gelegenheit, die Trainer in ihrer Performance zu erleben und sie „auf Herz und Nieren“ zu prüfen. Auch lernen Sie die zukünftigen Teilnehmer und den Veranstaltungsort kennen. Erst nach diesen vier Tagen entscheiden Sie sich verbindlich für die Teilnahme an der gesamten Ausbildung zum Business Trainer, die zur Zertifizierung führt.

Training Kompakt:
Überzeugend vor Gruppen sprechen!

Das Seminar „Training Kompakt: Überzeugend vor Gruppen sprechen!“ ist eine wirksame Maßnahme zur Kompetenz-Entwicklung. Das viertägige Intensiv-Seminar bietet eine motivierende Mischung aus praktischem Know-how für jeden, der souverän und selbstbewusst vor eine Gruppe treten will: Performance Power, Präsentationstechnik, angewandte Psychologie, Gruppendynamik, moderne Rhetorik und Persönlichkeitsentwicklung. Ob Gruppenleitung, Rede, Vortrag oder Seminar; als Teilnehmer an diesem Kompakt-Seminar gewinnen Sie Überzeugungskraft und Selbstsicherheit für Ihren gelungenen Auftritt vor anderen Menschen.

Die Inhalte dieses Intensiv-Seminars wurden von den Ausbildern im Laufe ihrer über 25-jährigen Tätigkeit immer wieder erprobt und verfeinert. Sie bilden eine wirksame Kombination unterschiedlicher Kompetenzen. Dabei steht das Ziel im Vordergrund, die Performance Power der Teilnehmer zu stärken und die neu erworbenen Fähigkeiten in den Business-Alltag zu übertragen.

- Die Psychologie einer gelungenen Performance
- Grundlagen erfolgreicher Informations-Vermittlung
- Entwicklung der Persönlichkeit zum selbstsicheren Präsentator
- Mentales Training zur Steigerung der Überzeugungskraft
- Optimierung der eigenen Außenwirkung durch intensives Feedback
- Souveräner Einsatz von Stimme, Körpersprache und Bühnenpräsenz
- Positive Gesprächsführung und Beziehungsgestaltung
- Einwandbehandlung und Umgang mit schwierigen Teilnehmern
- Emotionen im Delfin-Zustand verankern: Worst-Case-Szenarios erfolgreich meistern
- Begeisterungs-Fähigkeit: Motivation und Menschenkenntnis
- Das Unbewusste im Zuhörer gezielt ansprechen
- Bewältigung von Lampenfieber, Ängsten und negativen Glaubenssätzen
- Eigenanalyse, blinde Flecken und lebenslanges Lernen
- Transfer-Techniken zur nachhaltigen Verankerung von Wissen

Wer kann an dem Kompakt-Seminar teilnehmen?

Unternehmer, Führungskräfte, Projektleiter, Trainer, Speaker, Referenten, Medienprofis, Berater, Präsentatoren, Moderatoren, Mediatoren, Verkäufer, Selbstständige, Lehrer, Ärzte und Praxis-Inhaber...kurzum: alle ambitionierten Menschen mit Führungsverantwortung, deren berufliche Wirksamkeit darauf basiert, mit anderen erfolgreich zu kommunizieren.

Methodik und Didaktik

Das methodisch-didaktische Konzept bildet das Fundament einer gelungenen Seminarveranstaltung. Wer seine Trainingsleistung erfolgreich am Markt anbieten möchte, muss – neben einem kompetenten Erscheinungsbild – durch zeitgemäße Konzepte überzeugen. Ihre Teilnehmer investieren Zeit, Geld und Energie in einen Seminarbesuch. Ein gelungenes Seminar muss deshalb einen überzeugenden Mehrwert darstellen. Menschen wollen heutzutage nicht nur informiert, sondern begeistert werden.

In diesem Seminar lernen Sie, wie Sie Ihre Informationen gehirngerecht vermitteln. Sie erhalten praxiserprobte Tipps, um bereits bei der Auftragsakquise und der Angebotserstellung Pluspunkte zu sammeln. Sie erfahren, wie Sie Ihre Lerninhalte motivierend strukturieren. Dabei werden die wichtigsten Wirkungsfaktoren in den Phasen (Vorbereitung, Durchführung, Nachbereitung) eines Trainings vorgestellt. Sie erproben unterschiedliche Präsentations- und Vermittlungstechniken. Dabei wird die Präsentation der eigenen Person ebenso reflektiert wie die methodische Umsetzung eines Themas. Sie erfahren, wie Sie Gruppenprozesse sinnvoll beeinflussen und auf welche Weise kritische Situationen rechtzeitig erkannt und gemeistert werden können.

Seminarinhalte

- Praktische Tipps bei der Akquisition und Angebotserstellung
- Erstellung eines Angebots anhand eines Fallbeispiels
- Vorbereitung eines Seminars
- Überzeugende Seminareröffnungen
- Ablauf und Dramaturgie
- Rolle des Seminarleiters, Menschenbild und Vermittlungsstil
- Gehirngerechtes Lehren und Lernen aus neurobiologischer Sicht
- Optische Grundregeln und Visualisierungstechniken
- Einsatz von Medien
- Umgang mit schwierigen Situationen und Teilnehmern
- Der Wert von Emotionen im Trainingsprozess
- Nachbereitung und Sicherung von Lernerfolgen

Praxiswerkstatt: Visualisierung am Flipchart und anderen Medien

Verkaufstrainings

Die Schulung von Verkäufern und Servicekräften gehört zu den am stärksten nachgefragten und zugleich zu den finanziell attraktivsten Tätigkeitsfeldern eines Business Trainers. In diesem Seminar lernen Sie, wie Sie die Grundlagen des erfolgreichen Verkaufens überzeugend vermitteln. Sie erfahren, wie Sie Kunden motivieren, Kundenwünsche nachhaltig befriedigen und Begeisterung für Ihre Produkte entfachen.

Im Vertrieb weht der Wind zunehmend härter. Die Unternehmen erwarten trotz schwieriger Märkte kontinuierliche Umsatzsteigerungen. Viele Verkäufer stehen unter Erfolgsdruck. Wir zeigen Ihnen, wie Sie durch wirkungsvolle Kommunikationstechniken und psychologisches Know-how erfolgreiche Kundengespräche führen können. Dabei spielen Kundenbindung und Kundenzufriedenheit eine wichtige Rolle. Sie erlernen Methoden zur Beziehungsgestaltung, Bedarfserforschung, Nutzenargumentation, Einwandbehandlung und zur Abschlusstechnik. Anschließend erfahren Sie, wie Sie diese Muster im Verhalten von Verkäufern identifizieren und optimieren können.

In diesem Baustein erlernen Sie anhand eines nachvollziehbaren 5-Phasen-Modells die wichtigsten Faktoren für die Entwicklung und Durchführung erfolgreicher Verkaufstrainings. Gleichzeitig trainieren Sie Ihre Performance als Verkäufer Ihrer eigenen Trainingsinhalte.

Seminarinhalte:

- Die wichtigsten Geheimnisse erfolgreicher Verkäufer
- Kundenorientierung als innere Grundhaltung
- Servicepersonal als Visitenkarte des Unternehmens
- Systematische Bedarfsanalyse und Nutzenargumentation
- Einwände und Vorwände unterscheiden lernen
- Einwandbehandlung und Abschlusstechnik
- Nachhaltige Kundenbindung und Zusatzverkäufe
- Überzeugende Performance: Person, Produkt und Unternehmen
- Empfehlungsmarketing und nachhaltiger Win-Win-Vertrieb

Praxiswerkstatt: Impulsübungen

Führungskräfte-Training

Die Königsdisziplin im Business Training ist die erfolgreiche Schulung von Führungskräften und Managern. Bei dieser Zielgruppe stehen Sie als Trainer vor der besonderen Herausforderung, Menschen zu führen, die es gewohnt sind, andere zu führen. Dabei sind Konflikte vorprogrammiert, die von Ihnen als Business Trainer souverän gemanagt werden müssen. Die meisten erfahrenen Führungskräfte haben bereits an vielen Seminaren teilgenommen. Es liegt im Naturell von Managern, sich mit dem Trainer zu messen und dabei einen oftmals unbewussten Konkurrenzkampf vom Zaun zu brechen. In solchen Situationen ist sowohl Einfühlungsvermögen als auch Führungsstärke gefordert! Nur wenn Sie Ihr Führungsverhalten auf der Trainerbühne vorbildlich gestalten, werden Ihre Teilnehmer Ihnen bereitwillig folgen.

In diesem Seminar lernen Sie, wie Sie sich als Trainer im Prinzip der „Freundlichen Stärke" verankern und sich dadurch gegen unnötige Machtkämpfe mit Ihren Teilnehmern schützen. Außerdem erfahren Sie, wie Sie mit einfachen Strategien die wichtigsten Herausforderungen des Führungsalltags erfassen und das dafür notwendige Know-how wirkungsvoll trainieren können.

Seminarinhalte

- Gruppendynamik bei Managern und Führungskräften
- Freundliche Stärke als positive Grundhaltung
- Unterschiedliche Führungsstile verstehen und überzeugend darstellen
- Mitarbeiterführung als Gestaltungsaufgabe
- Positive Gesprächsführung und die Macht der gezielten Frage
- Mitarbeitergespräche in Rollenspielen trainieren
- Kritik und Anerkennung konstruktiv formulieren
- Macht, Hierarchie und Rollenverständnis
- Zeit-Management ist Selbstmanagement!
- Prioritäten als logische Konsequenz der Führungsfunktion
- Der Chef als Coach: Führungsstil der Zukunft
- Führungs-Checklisten als Transfersicherung

Praxiswerkstatt: Impulsübungen

Arbeit mit Teams

In einer immer komplexer werdenden Welt können die meisten Leistungsanforderungen nur noch von gut funktionierenden Teams erfüllt werden. Doch gute Teams entwickeln sich nicht automatisch.

Was aber macht ein Team erfolgreich und wie macht man Teams erfolgreich? Nur sehr wenige Führungskräfte verfügen über die Schlüsselqualifikation „Teamentwicklung“. Daher kaufen Unternehmen und Organisationen entsprechende Trainings bei externen Spezialisten ein. Neben Verkaufs- und Führungskräftetraining gehören die Moderation von Teamentwicklungs-Workshops und Trainings zur Teamentwicklung zu den gefragtesten Angeboten auf dem Trainingsmarkt.

Teamentwicklung bedeutet in erster Linie die Organisation eines Veränderungs- und Wachstumsprozesses: eine Gruppe von Individuen, zusammengeführt oder zusammengefügt mit der Orientierung auf ein gemeinsames Ziel oder eine gemeinsame Aufgabe, erfährt eine Veränderung in ihrem Selbstverständnis und in ihrem individuellen Leistungsverhalten. Erfolgreiche Teams verfügen über belastbare Kommunikationsbeziehungen nach innen und außen sowie über eine hohe gemeinsame Lösungskompetenz. Im Seminar beschäftigen wir uns mit der gesamten Palette der Kommunikation in der Praxis von Teamentwicklung und vermitteln das notwendige theoretische Verständnis als Hintergrundwissen. Die Teilnehmer erarbeiten Tools und Techniken mit denen es gelingt, in Trainings oder Workshops die Qualität individueller Potenziale zu bündeln und diese in einem koordinierten Wechselspiel zum „Teamwork“ werden zu lassen.

Seminarinhalte

- Dynamik in Teams
- Phasen der Teamentwicklung
- Teamrollen
- Reflektion über die eigene Leitungsrolle als Trainer/in
- Kommunikationsmodelle
- Formate zur Teamentwicklung

Praxiswerkstatt: Supervision und Weiterentwicklung der eigenen Trainings-Konzepte

Konfliktseminare

Konflikte prägen unseren beruflichen Alltag – nicht selten sind sie Quelle von Frustration und Aggression. Wenn viele Menschen zusammenarbeiten, prallen zwangsläufig unterschiedliche Überzeugungen, Bedürfnisse und Werte aufeinander. In einer Arbeitswelt die zunehmend komplexer wird, können ungelöste Konflikte die Leistungsfähigkeit erheblich beeinträchtigen. Viele Mitarbeiter und Führungskräfte verfügen lediglich über mangelhafte Strategien zur positiven Konfliktlösung. Immer öfter entscheiden sich die Unternehmen dafür, belastende Konflikte durch kompetent moderierte Seminare nachhaltig zu lösen. In diesem Modul lernen Sie, wie Sie Konflikte erkennen, bearbeiten und auflösen. Indem Sie sich konsequent am Win-Win-Prinzip orientieren, sind Sie in der Lage, die Akzeptanz der Betroffenen für die gefundenen Lösungen zu gewinnen.

Als Business Trainer erlernen Sie die wichtigsten Werkzeuge des Konfliktmanagements und wie Sie diese kompetent an die jeweilige Zielgruppe anpassen. Eine Vielzahl von Übungen hilft Ihnen, zukünftige Seminare erlebnisaktivierend und lösungsorientiert aufzubauen. Sie hinterfragen das eigene Konfliktverhalten, und lernen, Ihre Erfahrung gezielt in Ihre Seminare einzubauen. Sie optimieren Ihr Trainer-Know-how, indem Sie konfliktträchtige Situationen innerhalb eines Seminars gezielt ansprechen und kreativ verwerten.

Seminarinhalte

- Der psychologische Hintergrund von Konflikten
- Unterschiedliche Konfliktarten im Training
- Konflikte zwischen einzelnen Teilnehmern gezielt moderieren
- Einführung in die gewaltfreie Kommunikation
- Umgang mit Gefühlen und eigener Betroffenheit
- Der Trainer als Vorbild: Respekt und Wertschätzung als Grundhaltung
- Menschen in die Eigenverantwortung führen
- Das Spannungsfeld von Offenheit und Diplomatie
- Was Teilnehmer von einem professionellen Konfliktmanager erwarten
- Feedback zum eigenen Konfliktverhalten

Praxiswerkstatt: Supervision und Weiterentwicklung der eigenen Trainings-Konzepte

Zusätzlich:

Präsentation sämtlicher Inhalte und Methoden eines zweitägigen Konfliktseminars mit Videoaufzeichnung zur späteren Ansicht!

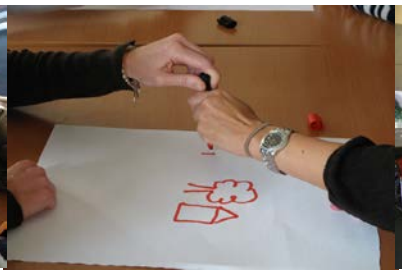
Zertifizierung zum Business Trainer

Der erfolgreiche Abschluss der V.I.E.L® Ausbildung zum Business Trainer erfolgt durch eine offizielle Zertifizierung. In diesem Seminar bekommen Sie die Möglichkeit, Ihr Können als Trainer im State-of-Excellence zu demonstrieren. Im Rahmen einer motivierenden, positiven, und unterstützenden Gruppensituation durchlaufen Sie gemeinsam mit den anderen Teilnehmern einen Entwicklungsprozess, der Sie darin bestärkt, auch in schwierigen Situationen Zugriff auf Ihr erlerntes Trainerpotenzial zu bekommen. Zusätzlich besteht die Möglichkeit, das Trainer-Zertifikat des dvct (Deutscher Verband für Coaching und Training) zu erwerben.

Während der Zertifizierung erfahren Sie Ihre Performance Power als Trainer. Dabei erhalten Sie konstruktives Feedback zu Ihrer aktuellen Außenwirkung. Sie wirken als Vorbild und als positiver Einfluss für die anderen Teilnehmer der Ausbildungsgruppe. Als Übung zur nachhaltigen Integration Ihrer Fähigkeiten präsentieren Sie ein persönliches Trainingsprojekt. Sie bekommen motivierende Entwicklungsperspektiven für Ihre zukünftige Tätigkeit als Trainer.

Seminarinhalte:

- Nachhaltige Integration der erlernten Fähigkeiten
- Ausbau Ihres persönlichen Trainer-Netzwerkes
- Soziale Kompetenz und Freundschaftsfähigkeit
- Spezialisierung auf besondere Fähigkeiten
- Entwicklung von positiven Gewohnheiten
- Performance Power: Übungen zur Entfaltung Ihres Charisma
- Erfolgreiche Demonstration Ihrer Trainerkompetenz
- Feedback zur professionellen Außenwirkung
- Integrationsritual zur Transfersicherung
- Ihr persönliches Commitment für eine erfolgreiche Zukunftsgestaltung
- Präsentation souveräner Trainerkompetenz
- Verleihung der Zertifikate zum Business Trainer



Das Team der Ausbilder

Thomas Rückerl

Dipl. Psychologe, Management-Trainer, Performance-Coach, DVNLP-Lehrtrainer und Speaker. Gründer und Gesellschafter der V.I.E.L-Unternehmungen sowie Autor diverser Fachbücher. Seit 1988 bildet er Trainer und Coaches aus. Er moderiert motivierende Großveranstaltungen und führt Potenzial-Analysen durch. Tom Rückerl begeistert seine Teilnehmer durch Leidenschaft, Kompetenz und Humor.

Jörn Ehrlich

Geschäftsführender Gesellschafter von V.I.E.L Coaching + Training und Gesellschafter von V.I.E.L Business Consulting, DVNLP-Lehrtrainer, Ausbilder, Speaker und Management-Coach. Seit 20 Jahren qualifiziert er Führungskräfte, Unternehmer und Selbständige. Als Vortragsredner hat er schon tausende von Zuhörer durch seine unterhaltsamen, informativen und tiefgründigen Stil begeistert.

Mark Willner

Mark Willner arbeitet seit 1990 als Vertriebspsychologe, Sales-Consultant, Trainer und Coach in den Bereichen Vertriebs- und Organisationsentwicklung. Als Unternehmensberater entwickelt, initiiert und begleitet Mark Willner in erster Linie dynamische Vertriebsprozesse.

Tina Zinsmeister

Magister Politikwissenschaft. HR Business Partner in verschiedenen multinationalen Unternehmen europaweit. Seit 2015 tätig als selbständige Beraterin, Trainerin, Coach mit den Schwerpunkten Führung, Team, Konflikt sowie Stress- und Gesundheits-Management. Konzeption und Durchführung bedarfsorientierter, interner Trainings, Workshops und Führungskräfte-Coaching in Deutsch und Englisch.

Marcus Haase

Zertifizierter Business-Coach (dvct), unterstützt als freiberuflicher Coach und Trainer Menschen in kleinen und mittleren Dienstleistungsunternehmen bei der Gestaltung von Veränderungsprozessen. Fach- und Führungskräfte in ihrer kommunikativen Kompetenz zu stärken steht im Mittelpunkt seiner Arbeit.

Was ist V.I.E.L® Coaching + Training?

1988 entstand an der Universität der Freien und Hansestadt Hamburg ein Netzwerk aus kompetenten Kooperationspartnern, die ihre Aufgabe darin sahen, wirksame und praxisnahe Methoden für den Bereich Coaching und Training zu entwickeln. Dieses Netzwerk gab sich den Namen „Verein für Intelligente Entwicklung und Lösungen“.

Heute steht der Name **V.I.E.L** als Markenzeichen für ein engagiertes und erfahrenes Team von Kommunikations-Experten, die als Berater, Trainer, Ausbilder und Management-Coaches gemeinsam erfolgreich sind.

Seit 2002 bietet das Hamburger Institut Ausbildungen zum Business Coach und zum Business Trainer an. V.I.E.L ist Mitglied des Vereins Weiterbildung Hamburg e.V. und trägt das Qualitätssiegel “Geprüfte Weiterbildungseinrichtung”. Zudem ist V.I.E.L als Ausbildungsinstitut beim Deutschen Verband für Coaching & Training e.V. (dvct) anerkannt.

In der über zehnjährigen Geschichte der V.I.E.L Trainer-Ausbildung erlangten bisher mehr als 170 Teilnehmer erfolgreich ihr Zertifikat als Business Trainer. Das V.I.E.L Zertifikat gilt weit über die Grenzen Norddeutschlands hinaus als renommiertes Qualitätsmerkmal. Es wird sowohl in der mittelständischen Wirtschaft als auch in vielen Konzernen und öffentlichen Institutionen geschätzt und anerkannt.

Das Besondere an den V.I.E.L-Ausbildungen liegt nicht zuletzt auch am großen Engagement und den fachlichen Qualitäten der durchführenden Trainer. Gemeinsam verfügen Tom Rückerl, Jörn Ehrlich, Tina Zinsmeister und Mark Willner über einen Erfahrungsschatz von mehr als 60.000 Stunden Lehrtätigkeit. Dank ihrer unterschiedlichen Schwerpunkte und Kompetenzen zeichnen sich die Seminare von V.I.E.L Coaching + Training durch Vielfalt, Praxisnähe und hohe Wirksamkeit aus.

V.I.E.L Coaching + Training bietet als Weiterbildungsinstitut hochwertige Ausbildungen zum Business Trainer und zum Business Coach an.

V.I.E.L Business Consulting unterstützt als Unternehmensberatung Unternehmen, Teams und Führungskräfte bei der Realisierung ihrer Ziele und Visionen.

V.I.E.L beantwortet die wesentlichen Fragen des beruflichen Alltags

- Wie erreichen Menschen ihre Ziele?
- Wie werden Menschen wirkungsvoll geführt?
- Wie kann man die Leistungsmotivation von Mitarbeitern nachhaltig steigern?
- Wie kann die Unternehmenskultur optimal gestaltet werden?
- Wie denken und handeln erfolgreiche Manager?
- Wie arbeiten Teams effizient zusammen?

Für die Beantwortung dieser Fragen haben wir aus einer Vielzahl von Konzepten und Methoden die wirkungsvollsten Modelle ausgewählt. Dieser psychologische Werkzeugkoffer bildet die Grundlage des V.I.E.L Erfolgs-Know-hows.

Mit V.I.E.L können Sie Ihren Erfolg nachhaltig steigern

- Wir bilden Sie und Ihre Führungskräfte zum Business Coach aus
- Wir bilden Sie und Ihre Führungskräfte zum Business Trainer aus
- Wir coachen Sie persönlich
- Wir trainieren Ihre Mitarbeiter
- Wir führen Potenzialanalysen und Orientierungs-Center durch
- Wir beraten Sie bei der Entwicklung Ihrer Organisation

Sie möchten uns kennenlernen und sich über unsere Seminare und Ausbildungen informieren?

Dann besuchen Sie uns gern bei einem unserer regelmäßigen und kostenfreien Info-Abende.

Ausführliche Informationen finden Sie natürlich auch auf unseren Websites:
www.viel-coaching.de www.viel-consulting.de www.viel-raumvermietung.de

Oder Sie rufen uns einfach an unter 040 / 85 41 87 97, wir beraten Sie gern und freuen uns auf ein persönliches Gespräch mit Ihnen.

Weitere Ausbildungen

Das V.I.E.L Coaching Kompakt-Seminar
Der Evergreen mit mehr als 1.600 begeisterten Teilnehmern seit 2003!

Das Kompakt-Seminar bietet eine konzentrierte Zusammenfassung des Coaching-Know-hows. Alle wesentlichen Inhalte werden in kurzen Vorträgen präsentiert und anschließend durch wirkungsvolle Übungen erfahrbar gemacht. Durch die intensiven Übungseinheiten erweitern Sie Ihre soziale Kompetenz und können Gespräche im Sinne eines gezielten Coaching-Prozesses strukturiert führen. Gleichzeitig schafft dieses Kompakt-Seminar die notwendigen Voraussetzungen, um die gesamte Ausbildung zum Business Coach erfolgreich zu absolvieren.

Das fünftägige Kompakt-Seminar bietet Ihnen eine konzentrierte Form des Lernens. Angeleitet von vier Top-Trainern erlangen Sie während des Seminars neue Kompetenzen und bekommen ein hohes Maß an persönlichem Feedback. Sie erweitern Ihr Selbstbild und lernen auf natürliche Weise, in die Rolle eines zielorientierten Kommunikationspartners hineinzuwachsen. Außerdem bekommen Sie die Möglichkeit, mit einem professionellen Coach ein individuelles Coaching-Gespräch zu führen. Dabei können Sie Ihre persönlichen Entwicklungsthemen einbringen und beleuchten.

Die V.I.E.L® Ausbildung zum zertifizierten Business Coach

Erfolg resultiert aus der Erreichung von Zielen. Als Business Coach verfügen Sie über die Fähigkeit, andere Menschen erfolgreich zu machen, indem Sie wirkungsvolle Unterstützung auf dem Weg der Zielerreichung leisten. Die V.I.E.L® Ausbildung zum Business Coach sorgt für einen nachhaltigen Transfer Ihrer erlernten Fähigkeiten in Ihren beruflichen Alltag. Business Coaching basiert auf Vertrauen, Wertschätzung und intelligenter Kommunikation.

In den Ausbildungen zum Business Coach erlernen Sie den kompetenten Umgang mit dem V.I.E.L® Erfolgs-Know-how. Sie trainieren Ihre Wahrnehmung, überprüfen Ihre Glaubens-Systeme und optimieren Ihre kommunikativen Fähigkeiten. Sie verknüpfen Ihre soziale Intelligenz mit der Ethik des Win-Win-Prinzips. Außerdem entwickeln Sie eine ganzheitliche Zukunftsvision für Ihr Wirken als Business Coach. Als zertifizierter Business Coach haben Sie die Möglichkeit, aktiv im V.I.E.L® Coaching-Netzwerk mitzuwirken.

Ausführliche Informationen zu unseren Ausbildungen, Seminar-Events und Vortragsabenden erhalten Sie auf unserer Website unter www.viel-coaching.de oder telefonisch unter 040 – 85 41 87 97.

Unsere Kunden kommen aus folgenden Unternehmen und Institutionen*

Aachen-Münchener
Adevis Personaldienstleistungen
Agentur für Arbeit
Airbus
Alcatel-Lucent
Alcon Pharma
Allianz
Allkauf
Alsterhaus
AOK Brandenburg
ARD-ZDF Medienakademie
Astra Zeneca
Atlantic Multipower
Axel Springer
Badenia Bausparkasse
Barclays Bank
Baubehörde Hamburg
BDO Deutsche Warentreuhand
Beiersdorf
Berenberg Bank
Beton Marketing Süd
Bildungs-Akademie Hoedekenhus
Billy Back
BKK Fahr
BM Venture Capital
BME-Consult
Bosch & Siemens Hausgeräte
BTC Connect
Burda Verlag
BVMW
Center Parcs
Central Versicherung
Comdirect private finance AG
Conergy
CONTROS Offshore Systems & Solutions
Dahler + Company Immobilien
DB Vertrieb
Debitel
Deutsche Telekom
DKV Versicherung
DPV Worldwide
edding
Edeka
EnBW Gas
Engel & Völkers Immobilien
Entitec
EOS Holding
EON Kraftwerke GmbH
Ethicon
Essberger Crewing
Euronut
Finanzbehörde Hamburg
Fiege Logistik
Fissler
Flensburg Fjord Tourismus
Fortezza Finanz
Fresenius Medical Care
Fuba Automotive
G+J Electronic Media Sales
Gebr. Heinemann
German Industry and Commerce HK, China
Getrag
GfD
GFN Training
Gisma
Glatt
Greenpeace
Gruner + Jahr
Hagebau
Hamburger Anstalt für neue Medien
Hamburger Sparkasse
Handwerkskammer Hamburg
Hansa Verputzgesellschaft
Haufe Akademie
Hauni Services
Heidelberg Transfergesellschaft
Hermes Logistik
HTS
IBM Deutschland
IDS Logistik
IKEA Deutschland
Immobilienscout 24
Arvato Infoscore
Indochine Waterfront
Itmoves Consulting
Jacques Weindepot
Jägermeister
Jung von Matt
Karstadt
KKH
Kodak
Kölnmesse
Kolbenschmitt AG
Kühne
L´TUR Tourismus
Lang Informationssysteme
Lawaetz Stiftung
Lilly Forschung
MAN
Management Circle
Marktkauf
Martha-Stiftung Hamburg
McKinsey & Company
Medienpark Kampnagel
Meridian Spa
Miele
Molau-Werk Dittrich
Mölnlycke Health Care
Montblanc Simplo
Neuform
New Image Dental
Oldenburgische Landesbank
Olympus Winter & IBE
Orginform
Orthomol
Otto
OVB
P&P Software
Paradigma Communications
Planring
Pohl-Boskamp
Procter & Gamble
Rational
Real SB-Warenhaus
Renault Trucks
Robinson Hoteles
Rock City, Hamburg
rodi Schulungszentrum
Royal Greenland Seafood
RTL Luxembourg
RWE Systems
SAP Deutschland
Scholz & Friends
Schülke & Mayr
Schwarzkopf Henkel
Sparkasse Holstein
Staatskanzlei Schleswig-Holstein
Stadtwerke Kiel
Stage Entertaiment
Stange & Partner
STEP Hannover
Syncess Group
Targobank
Tchibo
Telegate
T-Mobile Deutschland
Tognum AG
Toshiba Europe
T-Systems GEI
TUI
TÜV Nord
Unilever
Vattenfall
Vestas Central Europe
Volksfürsorge
Volkswagen
Von Rundstedt & Partner
Vossloh Locomotives
VR-Bank Rothenburg
VR-Networld
Wein Wolf Import
Wincor Nixdorf Portavis
Wirtschaftsakademie Hamburg
Wirtschaftsakademie Schleswig-Holstein
Wrigley
Wiley VCH

Dies ist eine unvollständige Auswahl. Neben Führungskräften aus großen und mittelständischen Unternehmen werden unsere Seminare von Menschen aus unterschiedlichen Berufsgruppen besucht – wie z.B. Berater, Kleinunternehmer, Ingenieure, Künstler, Anwälte, Ärzte und Zahnärzte.

Info-Veranstaltungen

Die kostenlosen Info-Veranstaltungen bieten Ihnen die Möglichkeit, unsere Ausbildung und die Trainer persönlich kennenzulernen. Dabei bekommen Sie einen Überblick zur Struktur, zur Methodik und zu den Rahmenbedingungen der Ausbildung. Sie haben die Möglichkeit, alle Fragen, die Ihnen am Herzen liegen, persönlich mit den Trainern zu besprechen.

Termine der Informationsabende

Mo., 22. März 2021	Di., 20. April 2021	Mo., 31. Mai 2021
Mo., 21. Juni 2021	Mi., 04. August	Mo., 06. September 2021
Mo., 11. Oktober 2021	Mo., 15. November 2021	Mi., 15. Dezember 2021

Die Info-Veranstaltungen finden in der Zeit von **18:30 bis 21:00 Uhr** in unseren Geschäftsräumen am Elbberg 1 in Hamburg-Altona statt. Aus organisatorischen Gründen bitten wir um eine **formlose Anmeldung** unter der Telefonnummer 040 - 85 41 87 97, per FAX 040 - 85 41 87 99 oder per E-Mail (info@viel-coaching.de). Herzlichen Dank!

Sie können auch gern unter der oben genannten Nummer einen persönlichen Telefontermin mit einem der Trainer vereinbaren oder direkt mit dem Ausbildungsleiter Jörn Ehrlich Kontakt aufnehmen:

Jörn Ehrlich
0160 – 747 72 72
joern.ehrlich@viel-coaching.de

Termine und Preise

V.I.E.L® Seminar „Training Kompakt: Überzeugend vor Gruppen sprechen!“

39. Training Kompakt - April:
15.04. - 18.04.2021
Seminarzeiten: Do 14:00 – 19:00 Uhr, Fr und Sa 10:00 – 19:00 Uhr, So 10:00 – 15:00 Uhr

40. Training Kompakt - August:
26.08. - 29.08.2021
Seminarzeiten: Do 14:00 – 19:00 Uhr, Fr und Sa 10:00 – 19:00 Uhr, So 10:00 – 15:00 Uhr

41. Training Kompakt - Oktober:
14.10. - 17.10.2021
Seminarzeiten: Do 14:00 – 19:00 Uhr, Fr und Sa 10:00 – 19:00 Uhr, So 10:00 – 15:00 Uhr

42. Training Kompakt - November:
25.11. - 28.11.2021
Seminarzeiten: Do 14:00 – 19:00 Uhr, Fr und Sa 10:00 – 19:00 Uhr, So 10:00 – 15:00 Uhr

Investition:

1.090,00 € (für Privatzahlende ist die MwSt. inklusiv, für Firmen bzw. Vorsteuerabzugsberechtigte zzgl. 19% MwSt.)

Im Preis enthalten sind Seminarunterlagen, Snacks, Pausengetränke und die Möglichkeit zur Nutzung des V.I.E.L Trainer-Netzwerks und des V.I.E.L-Campus.

Termine und Preise

der V.I.E.L® Ausbildung zum Business Trainer

Die sechs Seminarbausteine sind Teil einer festen Ausbildung, können aber auch einzeln gebucht werden. Ein Einstieg ist jederzeit möglich, sprechen Sie uns an! Die erfolgreiche Teilnahme an allen Seminaren sowie die erfolgreiche Durchführung der Prüfungs-Trainingseinheit führen zur Zertifizierung als Business Trainer. Voraussetzung für die Teilnahme an der Business Trainer-Ausbildung ist die erfolgreiche Teilnahme am Seminar „Training Kompakt: Überzeugend vor Gruppen sprechen!“.

23. Business Trainer-Ausbildung 2020

Methodik und Didaktik	28. – 30.08.2020
Verkaufstrainings	23. – 25.10.2020
Führungskräfte-Training	04. – 06.12.2020
Arbeit mit Teams	22. – 24.01.2021
Konfliktseminare	19. – 21.02.2021
Zertifizierung zum Business Trainer	28. – 30.03.2021

24. Business Trainer-Ausbildung 2021

Methodik und Didaktik	30.04 – 02.05.2021
Verkaufstrainings	02. – 04.07.2021
Arbeit mit Teams	13. – 15.08.2021
Führungskräfte-Training	24. – 26.09.2021
Konfliktseminare	29. – 31.10.2021
Zertifizierung zum Business Trainer	12. – 14.12.2021

Alle Seminare finden in Hamburg statt. Die Investition für die sechs Ausbildungsbausteine zum Business Trainer beträgt 5.500,00 € (für Privatzahlende ist die MwSt. inklusiv, für Firmen bzw. Vorsteuerabzugsberechtigte zzgl. 19% MwSt.).

Für die Buchung einzelner Seminare sind jeweils 980,00 EUR (für Privatzahlende ist die MwSt. inklusiv, für Firmen bzw. Vorsteuerabzugsberechtigte zzgl. 19% MwSt.) zu entrichten. Das Seminar „Zertifizierung zum Business Trainer“ ist nicht einzeln buchbar. Im Falle des Nichtbestehens der abschließenden Zertifizierungsprüfung erhebt V.I.E.L eine Nachzertifizierungsgebühr von 350,00 €.

Im Preis enthalten sind umfangreiche Seminarunterlagen, Snacks, Pausengetränke sowie die Möglichkeit zur Nutzung des V.I.E.L® Training-Netzwerks.

Für die optionale Möglichkeit, das Trainer-Zertifikat des dvct (Deutscher Verband für Coaching und Training) zu erwerben, beachten Sie bitte die Prüfungs- und Gebührenordnung des dvct (dvct.de).

Seminarzeiten der Ausbildung zum Business Trainer:

Praxiswerkstatt:	Freitags 14 – 17 Uhr (Teilnahme für dvct-Kandidaten verbindlich)
Ausbildungsmodule 2 bis 6:	Freitags 18 – 21 Uhr, Samstags 10 – 19 Uhr und Sonntags 10 – 15 Uhr
Zertifizierungsmodul:	Sonntag 16-21 Uhr, Montag 09-17:15 Uhr und Dienstag 10-16 Uhr

Anmeldung

Ich melde mich für folgende Seminare an (bitte ankreuzen):

Seminar „Training Kompakt: Überzeugend vor Gruppen sprechen!“

☐ 39. TK-April:	15. - 18.04.2021	☐ 40. TK-August:	26. - 29.08.2021
☐ 41. TK-Oktober:	14. - 17.10.2021	☐ 42. TK-November:	25. - 28.11.2021

Ausbildung zum Business Trainer	**23. BTA 2020**	**24. BTA 2021**
Methodik und Didaktik	☐ 28. - 30.11.2019	☐ 30.04 - 02.05.2021
Verkaufstrainings	☐ 23. - 25.10.2020	☐ 02. - 04.07.2021
Führungskräfte-Training	☐ 04. - 06.12.2020	☐ 24. - 26.09.2021
Arbeit mit Teams	☐ 22. - 24.01.2021	☐ 13. - 15.08.2021
Konfliktseminare	☐ 19. - 21.02.2021	☐ 29. - 31.10.2021
Zertifizierung zum Business Trainer	☐ 28. - 30.03.2021	☐ 12. - 14.12.2021

Ich melde mich verbindlich für das/die oben genannte(n) Seminare an.

Name, Vorname_____

Straße, Nr._____

PLZ, Ort _____

Telefon (priv./gesch.)_____ Mobil_____

E-Mail _____

Ich bin Selbstzahler und mehrwertsteuerpflichtig: Ja □ **Nein** □ (Bitte zutreffendes ankreuzen)

Die in dieser Broschüre angegebenen Teilnahmebedingungen und Preise sind mir bekannt und ich bin mit deren Inhalt einverstanden.

Datum, Unterschrift _____

Gegebenenfalls abweichende Rechnungsadresse:

Firma, Ansprechpartner _____

Straße/Postfach_____ PLZ, Ort _____

Anmerkungen:

_____

Teilnahmebedingungen

der V.I.E.L® Ausbildung zum Business Trainer

1. Im Seminarpreis sind umfangreiche Seminarunterlagen und Kaffee/Tee mit Obst und Gebäck während der Seminarpausen enthalten. Eventuell anfallende Kosten für Übernachtung und weitere Verpflegung sind von den Teilnehmern selbst zu tragen.

2. Die Veranstaltungsgebühren sind zu Beginn der Veranstaltung fällig. Nach Vereinbarung kann die Zahlung in mehreren Raten erfolgen. Eine solche Vereinbarung kann nur vor der Rechnungsstellung erfolgen. Eine Verpflichtung zur Zahlung der Veranstaltungsgebühren besteht auch dann, wenn der Unterricht nicht oder nur teilweise besucht wird.

3. Die Zahlung erfolgt als Überweisung auf das Konto von V.I.E.L® Coaching + Training gemäß den auf der Rechnung angegebenen Zahlungsbedingungen.

4. Erfüllungsort für alle Verpflichtungen aus dem Vertragsverhältnis zwischen dem Teilnehmer und V.I.E.L® Coaching + Training ist Hamburg. Gerichtsstand für jegliche Streitigkeit aus diesem Vertragsverhältnis ist Hamburg.

5. Widerrufsbelehrung gemäß Fernabgabegesetz: Teilnehmer können kostenfrei und ohne Angabe von Gründen bis 14 Tage nach Vertragsabschluss vom Vertrag zurücktreten. Der Widerruf muss grundsätzlich schriftlich erfolgen.

6. Ein Rücktritt vom Vertrag ist auch bis zum Veranstaltungsbeginn jederzeit möglich. Bei einem Rücktritt bis sechs Wochen vor Veranstaltungsbeginn wird lediglich eine angemessene Bearbeitungsgebühr erhoben. Bei späterem Rücktritt wird eine angemessene Entschädigung erhoben. Wenn keine Ersatzteilnehmer zur Verfügung stehen, kann diese Entschädigung bis zur vollen Höhe der Seminargebühr reichen. Nach Beginn der fortlaufenden Business Trainer-Ausbildung ist es nicht mehr möglich, Ersatzteilnehmer zu stellen.

7. Die Teilnehmerzahlen für die Ausbildung zum Business Trainer sind begrenzt. Die Platzvergabe ergibt sich aus der Reihenfolge der schriftlichen Anmeldungen.

8. Bei Verhinderung aus wichtigem Grund können einzelne Seminarbausteine auf Absprache und vorbehaltlich der Verfügbarkeit von Plätzen in späteren Ausbildungsgängen nachgeholt werden. Die Anzahl der Nachholer-Plätze ist begrenzt, sodass Wartezeiten vorbehalten sind. Eine Rückerstattung von bereits gezahlten oder fälligen Gebühren ist nicht möglich.

9. Die Teilnahme an allen Seminarmodulen führt nicht automatisch zur Erteilung des V.I.E.L® Zertifikats zum Business Trainer. Bei Nichtbestehen der abschließenden Prüfung besteht die Möglichkeit zur Nacharbeitung und Wiederholung der Prüfung gegen eine Nachzertifizierungsgebühr von 350,00 €.

10. Für V.I.E.L®-zertifizierte Business Trainer besteht die Möglichkeit, das Gelernte in nachfolgenden Ausbildungsgängen kostenfrei in der Rolle eines Ausbildungs-Co-Trainers zu vertiefen. Die Anzahl von Co-Trainer-Plätzen pro Ausbildung ist begrenzt. Ein Anspruch auf Tätigkeit als Co-Trainer besteht nicht.

11. Sollte V.I.E.L® Coaching + Training gezwungen sein, ein Seminar abzusagen, wird die Veranstaltung zu einem späteren Zeitpunkt nachgeholt. Ist ein Teilnehmer an dem Nachfolgetermin verhindert, bekommt er die entsprechende Gebühr erstattet. Änderungen des Veranstaltungsprogramms bleiben vorbehalten. In jedem Falle werden die angemeldeten Personen rechtzeitig über Änderungen informiert.

12. Jeder Teilnehmer trägt die volle Verantwortung für sich und seine Handlungen innerhalb und außerhalb der Veranstaltungen und kommt für eventuell verursachte Schäden selbst auf.

13. Diese Ausbildung oder einzelne Seminare sind keine Psychotherapie und können diese nicht ersetzen. Die Teilnahme setzt eine normale psychische und physische Belastbarkeit voraus.

14. Jeder Teilnehmer erklärt sich mit der elektronischen Speicherung ihrer/seiner Daten einverstanden. Eine Weitergabe der Daten an Dritte ist ausgeschlossen.

15. Die Allgemeinen Geschäftsbedingungen (AGB) sowie die Datenschutzerklärung von V.I.E.L Coaching + Training sind einsehbar unter: http://www.viel-coaching.de/agb/

viel-coaching.de

V.I.E.L® COACHING + TRAINING - Elbberg 1 - 22767 Hamburg
Fon: (040) 8541 8797 - Fax: (040) 8541 8799
Website: viel-coaching.de - E-Mail: info@viel-coaching.de